

CREM SOLUTIONS gewinnt Jörg Kreuder-Carrington als neuen Head of Sales

Ratingen, September 2022. Seit 1. September 2022 unterstützt Jörg Kreuder-Carrington die CREM SOLUTIONS GmbH – ein Unternehmen der Nemetschke Group – als neuer Head of Sales. Geprägt durch verschiedene Stationen in Bau- und Immobilien-nahen Unternehmen, bringt der 56-jährige ein hohes Maß an Vertriebs- und Führungserfahrung ein.

Als neuer Head of Sales, ist Jörg Kreuder-Carrington bei CREM SOLUTIONS verantwortlich für Umsatz, Budget und Personal und bringt Produkte wie Dienstleistungen des Unternehmens an den Markt. Er berichtet direkt an Dr. Christian Westphal, CEO CREM SOLUTIONS, der vor ihm diese Stelle vorübergehend kommissarisch leitete.

Von 2008 bis Mitte dieses Jahres war er als Chief Sales Officer der Heinze GmbH verantwortlich für Vertrieb, Marketing und Eventgeschäft. 1999 bis 2008 baute Kreuder-Carrington die Architektenplattform BauNetz von einem Cost-Center zu einem profitablen, eigenständigen Geschäftsbereich aus. Neben Stationen in Düsseldorf, Berlin und Celle arbeitete er zwei Jahre in London als Marketingleiter eines Brokerhauses.

In seiner neuen Funktion als Head of Sales macht er es sich zur Aufgabe, das Neugeschäft voranzutreiben und soziale wie fachliche Kompetenzen in Personalführung, Verkaufsstrategie und Motivation einzubringen. „Wir sind froh, einen so vertriebserfahrenen Kollegen mit internationalem Background bei uns im Team zu wissen. Seine ausgeprägte Kundenorientierung wird uns entscheidend voranbringen.“, erklärt CEO Dr. Christian Westphal.

Kreuder-Carrington selbst freut sich sehr auf seine Aufgabe bei CREM SOLUTIONS und hat einiges vor: „Ich konnte in meiner bisherigen Laufbahn vieles im Verkauf erklärungsbedürftiger, hochpreisiger Produkte lernen und bin gespannt, was mich im neuen Kundenkreis erwartet. Bei einem komplexen Thema wie der Digitalisierung der Immobilienverwaltung gilt es vor allem Kunden, die zum Teil noch in der analogen Welt behaftet sind, vom Mehrwert des modernen Property Managements zu überzeugen. CREM SOLUTIONS begeisterte mich – neben den Produkten – schon im Bewerbungsprozess durch seine ausgesprochene Willkommenskultur und einen einzigartigen Teamspirit. Ich habe mich im Kreis meiner neuen Kolleg:innen sofort wohl gefühlt.“

Für Rückfragen und weitere Informationen steht Ihnen gern Philipp Spitz, Head of Marketing CREM SOLUTIONS, zur Verfügung

Weitere Informationen finden Sie unter:
<https://www.crem-solutions.de/Unternehmen/Presse>

Pressekontakt:

CREM SOLUTIONS GmbH & Co. KG
Philipp Spitz
Balcke-Dürr-Allee 1 40882 Ratingen
Telefon: 0049 2102 5546 244
E-Mail: pspitz@crem-solutions.de
Web: www.crem-solutions.de

Serviceplan PR & Content GmbH & Co. KG
Nuno dos Santos
Friedenstr. 24
81671 München
Tel.: +49 89 2050 4156
n.dossantos@house-of-communication.com

Über CREM SOLUTIONS

Die CREM SOLUTIONS GmbH & Co KG, Ratingen, ist ein führender deutscher Anbieter von Softwarelösungen für das kaufmännische und technische Immobilienmanagement. Mit den Produkten iX-Haus und iX-Haus plus bietet CREM SOLUTIONS flexible Instrumente, welche die gesamte Bandbreite des modernen Property Managements aller Immobilien-Asset-Klassen abbilden.

Darüber hinaus bietet CREM SOLUTIONS Software- und Technologielösungen der Spacewell, Antwerpen, an und ist hierfür federführender Distributor in Deutschland und Österreich.